

*Gemeinsam arbeiten
wir an einer Kultur des
Erfolges!*



www.Limagrain.de



Die Limagrain GmbH mit Sitz in Edemissen ist ein Tochterunternehmen der international agierenden Groupe Limagrain. Schwerpunkt der Vertriebs- und Züchtungsaktivitäten auf dem deutschen Saatgutmarkt bilden Mais, Raps, Futtergräsermischungen und Getreide. Unsere Produkte werden unter den Marken Advanta und LG vertrieben.

Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Verkaufsberater/-in,

Region Vorpommern

Ihre Aufgaben sind:

- Ausbau der Vertriebsaktivitäten, mit regelmäßiger Reisetätigkeit
- Intensive Bearbeitung eines definierten Arbeitsgebietes mit regelmäßigen Kontakten zu Einzelhändlern und landwirtschaftlichen Großkunden
- Anlage von Demonstrationsflächen, Durchführung von Schulungen, Vortrags- und Demoveranstaltungen sowie Reklamationsbearbeitungen
- Besuche von Landwirten und Unterstützung des Handels bei Verkaufsgesprächen

Wir bieten Ihnen:

- Modernes Arbeitsumfeld in einem international agierenden Unternehmen sowie leistungsorientierte Vergütung, Firmen-PKW, auch zur Privatnutzung, sowie adäquate Sozialleistungen
- Integration in ein engagiertes und hochmotiviertes Team
- Berufliche Entwicklungsmöglichkeiten auf nationaler und internationaler Ebene

Wir erwarten von Ihnen:

- Einen (Fach-)Hochschulabschluss in Agrarwissenschaften
- Praktische Erfahrung im Agrarhandel (bevorzugt im Saatenbereich) wären vorteilhaft, auch Berufsanfänger sind gern gesehen
- Gutes Know-how von den landwirtschaftlichen Hauptkulturen
- Kommunikationstalent, Überzeugungskraft und gutes Organisationsgeschick für das ständig wechselnde Tagesgeschäft wie auch für mittel- und langfristige Aufgaben
- Sicheren Umgang mit MS-Office
- Ausgeprägte kommerzielle Fähigkeiten und ein gutes Marktverständnis

Interesse?

Dann senden Sie Ihre Bewerbung bitte an:

Limagrain GmbH
z.Hd. Frau Carmen Brandt
Griewenkamp 2
31234 Edemissen
Tel.: 05176/9891-85
E-Mail: Carmen.Brandt@Limagrain.de